

**kintoneの即効性が
コストダウンに直結**

kintoneを用いた顧客・案件・営業活動の管理をデジタル化する メリットと方法をご紹介します。

01

デジタル化の重要性

デジタル化により情報の共有が迅速になり、業務効率が向上します。データの正確性が保たれ、ミスや重複を防ぎます。電子的な管理は必要不可欠です。

02

コスト削減が目に見える

kintoneの即効性により、導入初期から効果を実感できます。実際に、作業時間が短くなるので、作業時間・残業代が下がります！

キントーンの迅速な情報共有、高度な標準機能、統合的なデータ管理が即効性を発揮します。

01

迅速な情報共有

キントーンはリアルタイムで「どの営業担当が、どの顧客に、いつ、何の案件で、どのような話しをする予定は、した実績の情報を共有できます。顧客も案件も活動もワンタッチでどこでも見れます。指示も出せます。

02

標準機能の高さ

キントーンは業務フローに合わせて柔軟にカスタマイズできますが、まずは、kintone標準機能は優れてます。使わなければ、実際の役に立ちません。

03

統合的なデータ管理

顧客情報や案件進捗、営業活動を一元管理することで、データの一貫性と正確性が確保され、ミスや重複が減少します。

目標設定、キントーンの導入、カスタマイズと運用開始の3ステップで簡単に始められます。

01 目標設定

解決したい課題や改善したい業務内容を明確にすることで、効果的なデジタル化が実現します。01switchのAIも支援します。

02 キントーンの導入

初期設定からアプリ導入まで01switchで支援します。基本を大切に。機能を絞って営業担当者、誰もが使えるように。

03 運用開始

実際の業務でテスト運用しながら慣れていきます。操作が簡単で、すぐに効果が。覚えるのに今までかかっていた導入費用は不要です。

kintoneは安価で営業だけでなく総務、人事、採用支援、予定管理、生産計画でも何でもアプリで作れます。<https://kintone.cybozu.co.jp/>

kintoneの導入により、業務効率が向上し、エラーが削減され、顧客満足度が向上するという導入会社の声を多数頂きました。



残業代が減少

「kintone導入後、手作業で行っていたタスクが自動化され、作業時間が大幅に短縮されました。結果、残業代が月20万円減りました」卸売業A社 営業部長



エラーの削減

「kintoneのシステムにより、データ入力時のヒューマンエラーが大幅に減少しました。ミスが減ることにより、業務の品質と信頼性が向上しました。」卸売業F社 営業課長



受注額が25%アップ

「顧客情報が正確に迅速に管理されることで、対応のスピードが向上し、顧客からの信頼が得られました。顧客満足度の向上に繋がり受注が25%も増えました。」製造業M社 部長

デジタル化は一度の導入で終わりではなく、継続的な改善とAI活用がカギです。

01

継続的な改善

デジタル化導入後も、業務の変化や新しいニーズに対応するために、システムの継続的な改善が必要です。また、削減された時間を、【必ず別の仕事に割当】する。これがもっとも大事です。★残業だった場合は純粋にコスト減です

02

AI自動化へ

整備されたデータはAIが使えます。GPTなど安価なAIで、顧客や受注、案件効率の分析で、さらなる売上向上を目指せます

デジタル化のご相談は、私たち01switch合同会社が迅速かつ丁寧に対応いたします。お気軽にご連絡ください。



お問い合わせ先

デジタル化に関するご相談は、
01switch合同会社にお任せください。
専用メールアドレスは
info@01switch.jpです。



01switch <https://www.01switch.jp/>



コンサルティング

01switch合同会社は、貴社のニーズに
合わせたデジタル化を一緒にお手伝い
いたします。また、AIを活用し更に一
歩進みたい！お客様は、Vision-AI合同
会社 info@visionaig.comまで！



<https://www.visionaig.com/>